



実施要領

対象者	若手経営者・後継者・経営幹部の皆様	
期間	2026年9月～12月（全4回の研修を開講いたします）	
定員	先着順 20名（定員になり次第、締め切らせて頂きます）	
会場	仙台銀行本店ビル9階講堂 仙台市青葉区一番町2-1-1	
受講料 (税込)	SBC会員お一人様：110,000円 SBA会員お一人様：132,000円 非会員お一人様：198,000円	※原則会員様対象となりますが、非会員様で開催までに「SBC入会申込書」をご提出頂いた場合、SBC会員料金となります。

お申込要領

申込方法	仙台銀行ビジネスクラブホームページ https://sbc.sendaibank.co.jp/public/seminar/view/1024 または右記のQRコードよりお申込ください。	
申込締切	2026年8月25日（火）	
お申込みに 関する注意事項	① 「仙台銀行ビジネスクラブ次世代経営塾」の受講申込にいただいた情報を、仙台銀行ビジネスクラブ及び(株)タナベコンサルティングに提供することに同意いただきます。 ② 受講期間中に提供する情報の著作権は、(株)タナベコンサルティングに帰属しており、第三者への提供はお断りいたします。	
受講料の 支払方法	申込受付後、振込のご案内をお送りしますので、到着次第期日にてお振込願います。 専用振込依頼書以外でのお振込みの場合、別途手数料が発生いたします。 ※ご欠席の日程がございましたも、受講料の一部返金はいたしかねます。 予めご了承ください。	
お問合せ お申込先	仙台銀行ビジネスクラブ事務局 〒980-0811 仙台市青葉区一番町2-1-1 TEL：022-225-8677 FAX：022-224-8120 E-mail： sbc@mail.sendaibank.co.jp	

SBC次世代経営塾

～Sendaibank Business Club Next Management School～



第7期 塾生募集のご案内

～若手経営者・後継者・経営幹部向け～

明日の企業を担う
次世代経営者のための
実践経営講座

～SBC次世代経営塾～

7期生
募集の
ご案内

SBC次世代経営塾とは…

現在の経営環境には、総合的なマネジメント力の発揮が求められます。“経営者、経営幹部の能力格差が企業間の業績格差を生む”と言っても過言ではありません。すなわち、経営者・経営幹部として“プロフェッショナルスキル”が要求されているのです。

当塾は、経営の基本に着眼し『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的としています。また、勉強会の開催のみならず、各種経営情報の提供を加え、総合的に皆様の経営活動をご支援させていただきます。

若手経営者、後継者、経営幹部で志高く向上心ある方々のご参加をお待ちしております。



卒塾生の声

- ・経営に必要な財務など、本を読み理解したつもりでいたが、話を聞く、また他の参加者とセッションできた事で知識として身に付けられたと思うので、本当に良かった。(40代/専務取締役)
- ・同期の次世代経営者と同じ課題を考えること、意見を交わすことがとても参考になった。(30代/取締役)
- ・自分の思考のクセに気づけた。ここからが本当のスタートだと思える学びだった。(40代/代表取締役)

経営は1T4Mのバランス

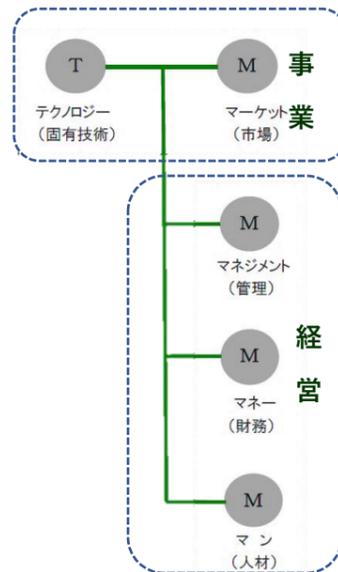
経営力 = 事業センス × 経営センス

戦略とは、企業経営における大きなフレームワークであり、「何をなすべきか」「どこを狙うか」という方向づけを意味します。

経営は1T4M（ワンティー・フォーエム）で成り立っており、1Tとは「テクノロジー」、4Mとは「マーケット、マネジメント、マネー、マン」です。

固有技術（テクノロジー）をどのマーケット（市場）に投入するかによって、事業すなわち企業成長の可能性が決まります。また儲かるかどうかはマネジメントで決まり、企業存続はマネーで決まり、これらが実行できるかどうかは、人材で決定づけられます。

企業における戦略とは、この1T4Mをいかに意思決定していくかにかかっておりバランス感覚が重要となってきます。



勉強会プログラム

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントがご指導します。

	開催日	時間	テーマ	内容
1	9月10日 (木)	10:00	【開講式】	①開講式 ②頭取講話
		10:40 17:00	オリエンテーション 【講義・実習】 「経営の原理原則 ～企業は環境適応業～」	①経営の原理原則 ②次世代リーダーへの進化
2	10月14日 (水)	10:00 15:30	【講義・実習】 「わが社の勝てる場の発見 ～事業戦略とは～」	①事業戦略を理解する ②自社の強み・弱みの把握
		15:30 17:00	【特別講義】	先輩経営者の講話
3	11月10日 (火)	10:00 17:00	【講義・実習】 「経営者が押さえるべき財務の基本、経営分析」	①儲けの構造を理解する ②課題の把握と収益力の向上
4	12月10日 (木)	10:00 17:00	【講義・実習】 「組織戦略の考え方、人材育成の仕組みづくりのポイント」	①組織戦略を理解する ②人材が育つ仕組みづくり
		17:00	【閉講式】	修了証書授与式

※勉強会カリキュラム及び内容は若干変更する場合がございますので予めご了承願います。

前期の様子



無料個別相談

受講生がお持ちの経営諸問題をコンサルタントが個別に相談をお受けいたします。勉強会開催時の前後に開催します。



情報交換会

経営者の人脈づくりの一環として、異業種交流・横の繋がりの強化を図ることを目的に情報交換会を開催します。



協力企業

- 社名：(株)タナベコンサルティング
- 創業：1957年10月16日
- 資本金：17億7,200万円
- 社員：902名(グループ全体)
- 上場証券取引所：東京証券取引所プライム市場

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。