

大反響を呼ぶ奇跡のサービス!!

究極の接客・販売術

プロフェッショナルに学ぶ! 仕事は楽しく・限界をつくらない!

業種を問わず・お金をかけず・実践できる!

「仕事は楽しく、自分に限界を作らない」というモットーをもとに、仕事をしていく上での心構え、実際に店舗の売り上げをアップさせた秘訣、体験談などカリスマ販売員の三浦さんより「究極の接客・販売術」をわかりやすくお話しいただきます。

そして、三浦さんの「おもてなし」を学びながら、仕事に対するモットー、販売姿勢・テクニック、部下の教育等のお話や、チーム作りや人材育成、仕事の業績アップなどの面で学ぶべき内容が盛りだくさんです。是非ご参加ください。



- 日時** 平成28年 10月 26日 (水) 14:30~16:30 (受付14:00~)
- 会場** 仙台銀行本店ビル9階講堂 (仙台市青葉区一番町2-1-1) ※駐車場はございませんのでお近くの有料駐車場をご利用下さい。
- 対象** 企業の販売に携わる実務者や、マネジメントを向上させたい社員及び役職者
- 参加費** 会員：無料
非会員：1,000円 (非会員様の参加費は事前にお振込み下さい。裏面参照)
- 定員** 50名
- 申込方法** 裏面の申込書にご記入頂き、FAX (022-225-4636) にてお申し込みいただくか、仙台銀行ビジネスクラブホームページよりお申し込み下さい。受講票をお送りいたします。
- 締切** 10月21日 (金)

講師



JR東日本グループ
㈱日本レストランエンタプライズ
駅弁マスター

三浦 由紀江 氏

埼玉県生まれ。
23年間の専業主婦生活を経て、1997年44歳時にJR上野駅の駅弁販売でパートデビュー。徐々に駅弁販売員として実績をあげる。その後パートの身分ながら上野駅8店舗を束ねる総括店長となり、49歳で契約社員に、2006年、52歳で正社員となり、53歳時に異例の抜擢で大宮営業所長となる。

就任1年目で駅弁売上を5,000万アップさせ、年商10億円超を達成。以降所長就任4年で1億1,000万円アップさせる。

限定の駅弁を数多く生み出すかわら、9人の社員と110人のパートアルバイトを束ね、カリスマ営業所長として活躍。

2013年12月末で定年を向え退職。2014年1月同社のパート社員「駅弁マスター」として活躍。キャリアのないパート主婦から営業所長に抜擢されたという経歴と、楽しむ心で仕事に活力を見出す取り組みなどの積極的な姿勢が多くの業界から注目され、その活躍ぶりはNHKの「プロフェッショナル」や様々なマスコミで紹介されている。

主な講義内容

- ・所長1年目にして、いかに駅弁売上を5,000万円もアップさせたのか!
- ・お客様をその気にさせる「5秒接客法」
- ・商品の仕入れ・商品開発
- ・スタッフの結束力が売上アップの鍵~モチベーションの高め方
- ・常識や慣習にとらわれない発想と行動力が奇跡の販売額をたたき出す等・・・

著書

時給800円から
年商10億円の
カリスマ所長になった
28の言葉



仙台銀行ビジネスクラブ事務局行き



FAX 022-225-4636

SBC主催 10月26日(水)開催
究極の接客・販売術
参加申込書

下記セミナーへの参加を申し込みます。

平成28年 月 日

申込締切10/21(金)

社名：

住所：

電話：

FAX：

業種：

取扱支店：仙台銀行

支店

参加者氏名1：

参加者氏名2：

参加者氏名3：

その他

※ご記入いただきました内容は、本研修の実施目的以外には一切使用いたしません。
※お申し込み完了後に(3営業日以内)事務局より受講票をお送りいたします。

※**非会員様**は、受講票到着後7日以内に下記の口座にお振込みをお願いいたします。

振込口座：**仙台銀行 本店営業部 普通 7270051 (口座名義) 仙台銀行ビジネスクラブ**



《会場》

仙台銀行本店ビル 9階講堂
(仙台市青葉区一番町2-1-1)

《講演時間》

14:30~16:30 (受付14:00~)